



#BeTheBestYouCanBe
#YesWeCan!

คู่มือการบริหารผลการปฏิบัติงาน

สารบัญ

การบริหารผลการปฏิบัติงาน

02

KPI

KPIs คืออะไร

04

หลักการตั้ง KPIs

05

การตั้ง KPIs ด้วยหลัก SMART

06

การกำหนดค่าเป้าหมาย (Threshold)

07

น้ำหนักการบริหารผลการปฏิบัติงาน

08

Competencies

Competency คืออะไร

10

Company Competencies

11

Core Competency

12

Leadership Competency

17

วิธีการประเมิน Competency

19

บทบาทหน้าที่ของผู้บังคับบัญชา

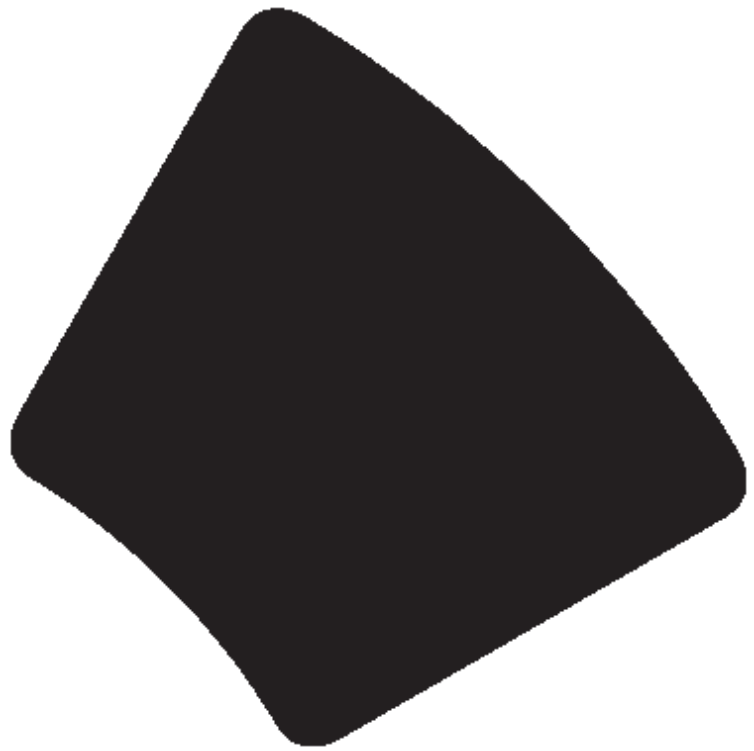
21

บทบาทหน้าที่ของพนักงาน

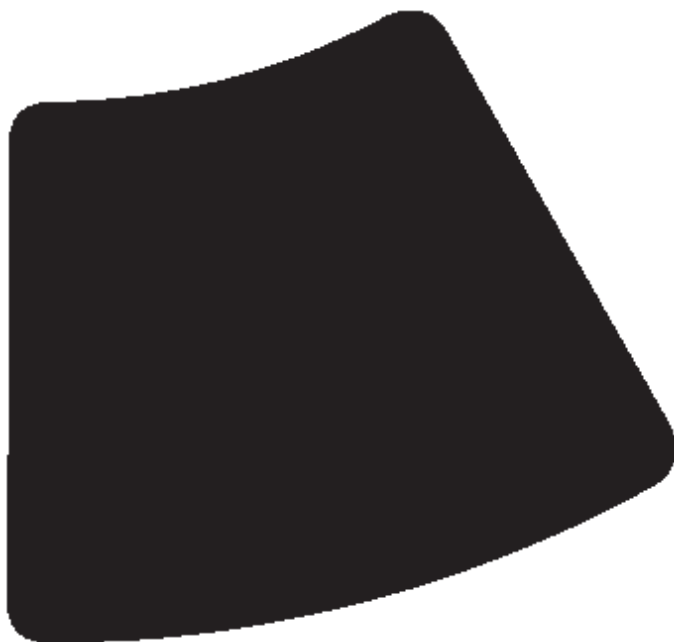
22

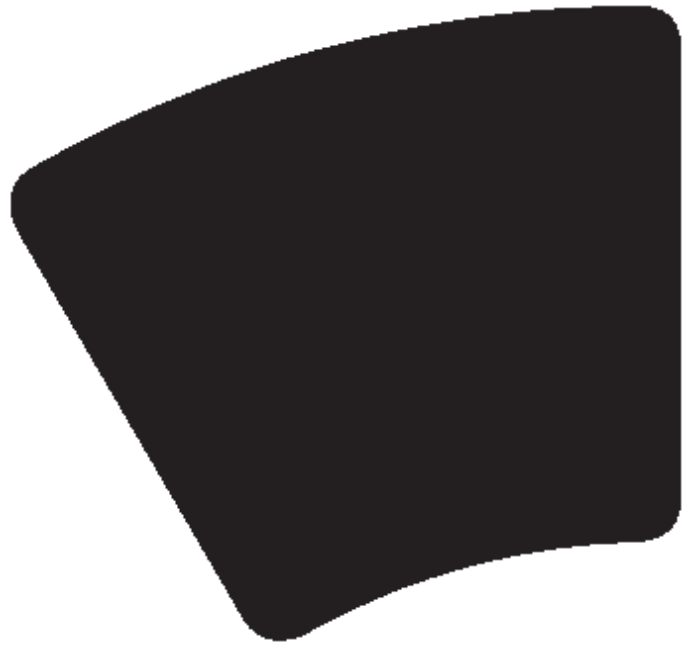
ตัวอย่างแบบฟอร์ม

23

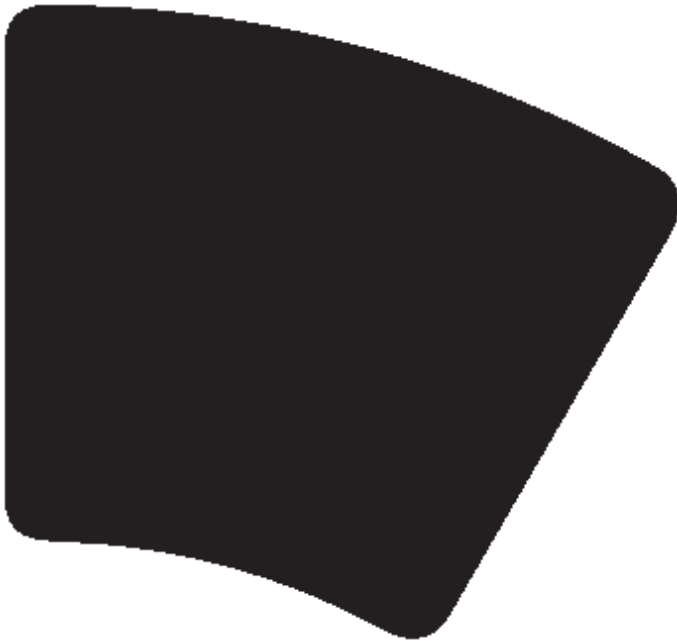




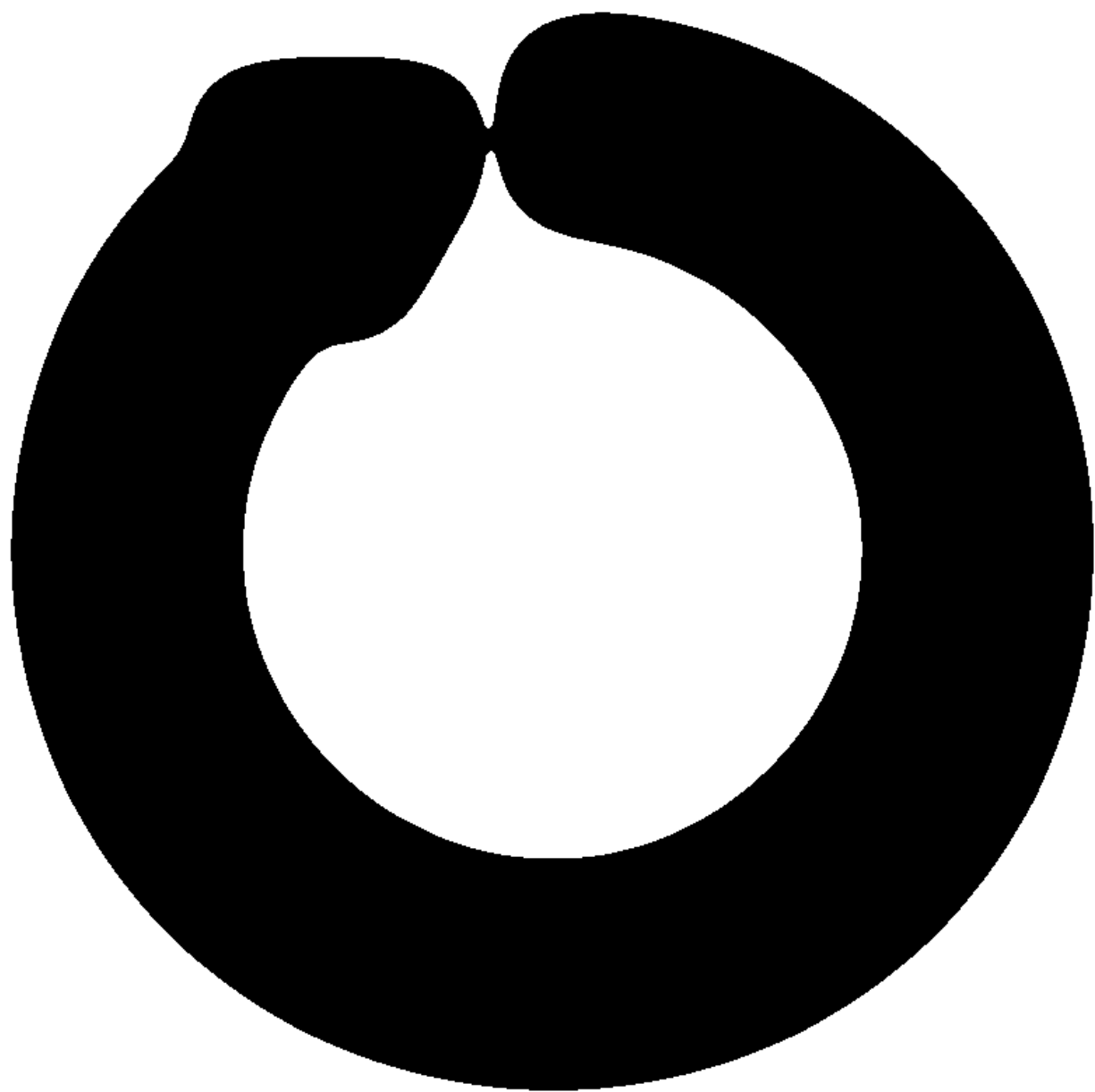
















การบริหารผลการปฏิบัติงาน

การบริหารผลการปฏิบัติงาน ประกอบด้วย

1. **KPIs**

2. **Competencies**

s

tencie

ompe

ประเมิน C

ครั้งที่ 2

วิเคราะห์ผลและจัดทำแผน

การพัฒนา

ession

ation S

ประเมินผลปลายปี

Calibr

ตั้ง **KPIs**

ธ.ค.

พ.ย.

เม.ย.

กระบวนการบริหาร

ผลการปฏิบัติงาน

ต.ค.

พ.ค.

ก.ย.

มิ.ย.

ส.ค.

ทบทวน **KPIs**

START

กลางปี

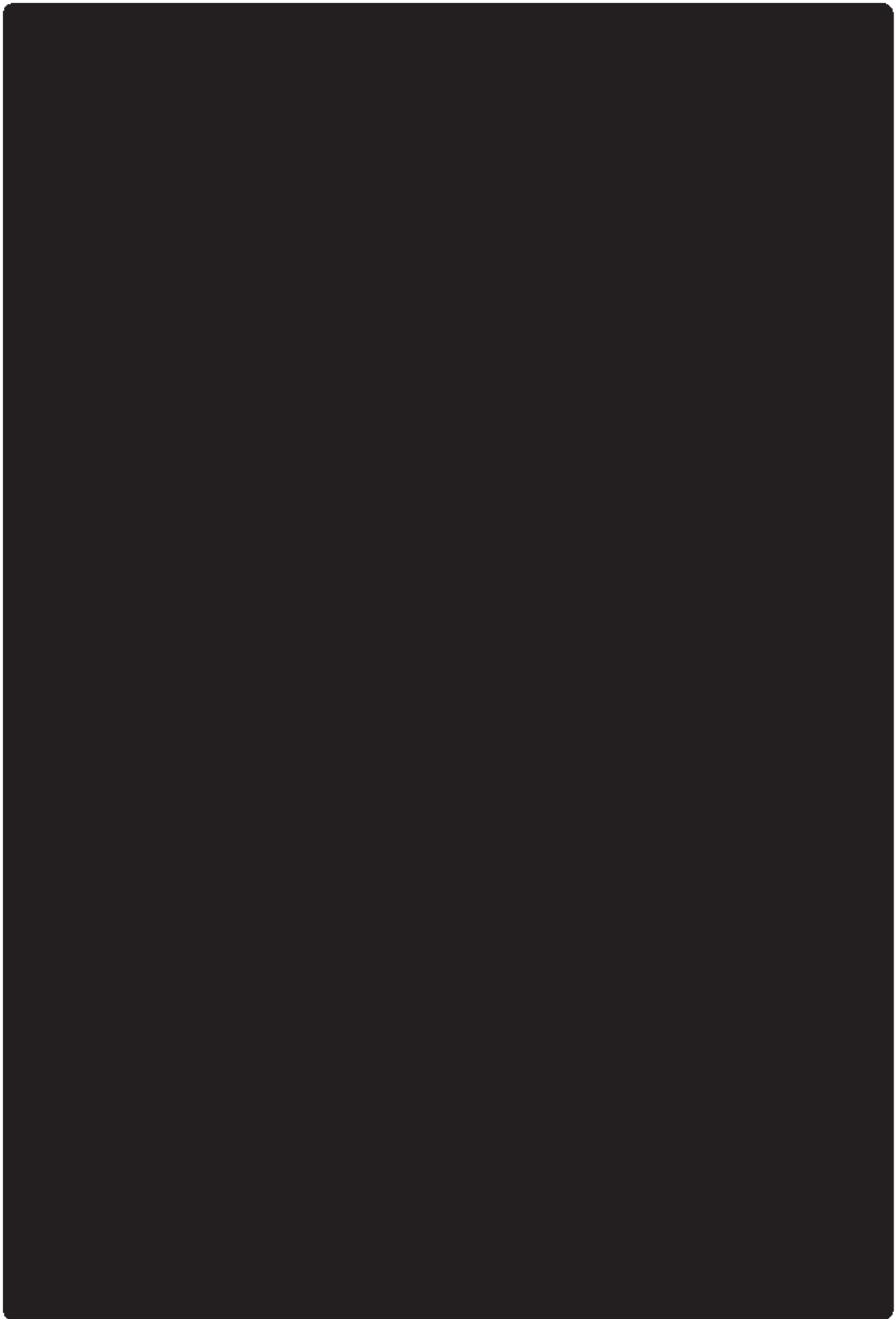
ompetencies

ประเมิน **C**

ครั้งที่ 1

02

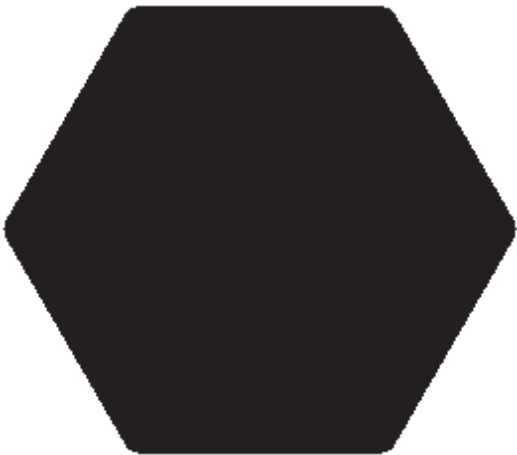




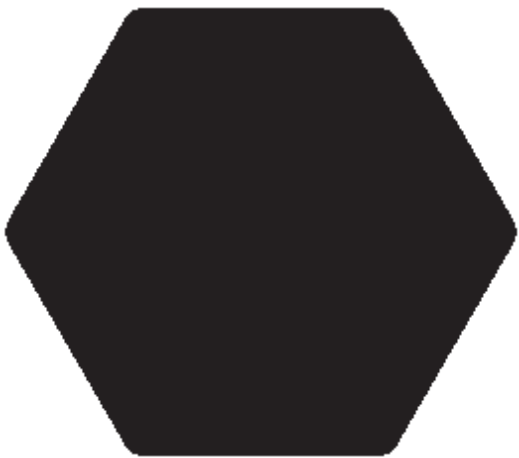
1.

COMPETENCY

KPIs









KPI ย่อมาจาก **“Key Performance Indicators”**

Key

เป้าหมายหลัก หรือเป้าหมายสำคัญ

K P Performance

I

ประสิทธิภาพ ประสิทธิผล หรือ

ผลของการกระทำ

ตัวชี้วัดหรือดัชนีชี้วัด

1 ช่วยให้เราเห็นเป้าหมายการทำงานของเราที่สอดคล้องกับเป้าหมายขององค์กร

2 เป้าหมายวัดผลการทำงานอย่างเป้นรูปธรรม มีข้อมูลชัดเจน

3 ช่วยให้เราจัดลำดับความสำคัญของงาน KPIs จะช่วยบอกเราได้ว่าเราควรวางแผนการ

ทำงานนั้นๆก่อนหรือหลัง อย่างไร

4 ช่วยให้อามีแผนการทำงานที่ชัดเจน เห็นสถานะของงานที่ทำได้ตามเป้าหมาย คัดต้อยอด

ได้ และเห็นสิ่งที่ไม่ไปไปตามเป้าหมายที่กำหนดไว้ และปรับปรุงได้อย่างรวดเร็ว

5 ช่วยให้อาเห็นจุดแข็งของเราเราทำสิ่งใดได้ดี และจุดที่ยังทำไม่ได้ตามเป้าหมาย

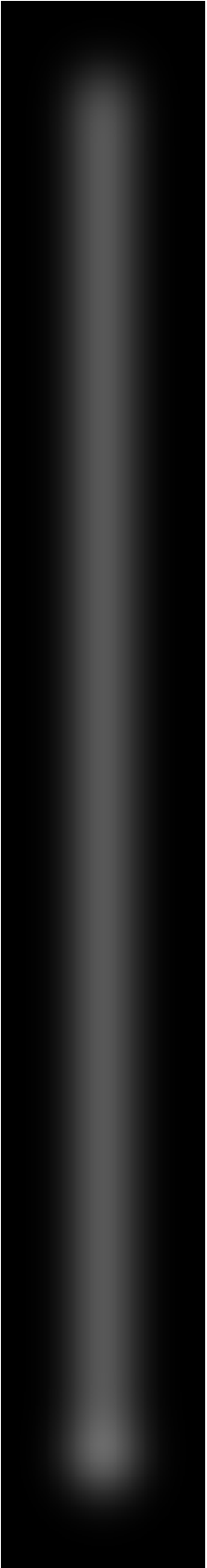
เพื่อนำมาวิเคราะห์และพัฒนาตัวเองต่อไป

04

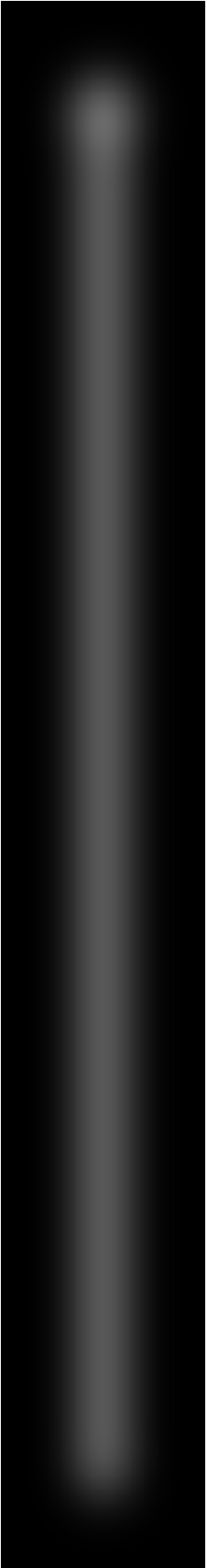




















ผล KPIs

ที่มา KPIs

วิสัยทัศน์

KPIs องค์การ

พันธกิจ

กลยุทธ์องค์กร

KPIs ระดับบริหาร

กลยุทธ์/ เป้าหมายของสำนัก

กลยุทธ์/ เป้าหมายของฝ่าย

KPIs ระดับปฏิบัติการ

แผนการดำเนินงาน/ โครงการ/

กิจกรรม

การตั้ง KPIs ของพนักงานมีที่มาจาก เป้าหมายสูงสุดขององค์กร คือ วิสัยทัศน์ พันธกิจ และกลยุทธ์ของ

องค์กร เชื่อมโยงมาเป็กลยุทธ์หรือเป้าหมายของแต่ละสำนัก/ฝ่าย ซึ่งนำมาตั้ง เป็ KPIs ของพนักงานในระดับ

บริหาร จากนั้นเชื่อมโยงลงมาสู่แผนการดำเนินงานหรือโครงการต่างๆ ที่ถูกนำมาตั้ง เป็ KPIs ของพนักงานใน

ระดับปฏิบัติการ

ในทางกลับกัน ผลการปฏิบัติงานของพนักงานในโครงการต่างๆ จะส่งผลที่สอดคล้องและผลักดันให้

กลยุทธ์หรือเป้าหมายของสำนัก/ ฝ่าย ประสบความสำเร็จ และจะส่งผลให้องค์กรประสบความสำเร็จได้ตามเป้า

หมายที่วางไว้

05

SMART คือหลักในการตั้งเป้าหมายที่เป็ที่นิยม มีความชัดเจนในการตั้งเป้าหมาย และมี

แนวทางปฏิบัติที่เป็กรูปธรรม สามารถนำไปประยุกต์ใช้ได้อย่างมีประสิทธิภาพ คำว่า SMART มีที่มา

จากตัวอักษรภาษาอังกฤษ ดังนี้

S

การตั้ง KPIs ที่ดีควรมีความชัดเจนและเฉพาะเจาะจง

Specific

เฉพาะเจาะจง

การวัดผล KPIs จะต้องกำหนดตัวชี้วัดที่ชัดเจน และวัดผลได้

Measurable

วัดผลได้

A

เป้าหมายที่ตั้งจะต้องสามารถบรรลุผลได้จริง การตั้งเป้าหมายที่สามารถบรรลุได้

Achievable

เป็นสิ่งที่สำคัญมาก เพราะหากเป้าหมายยากหรือนักเกินไป อาจจะทำให้เรา
รู้สึก

เป็นไปได้

หมดกำลังใจ และหากเกินไปก็ไม่ท้าทายและไม่ใด่แสดงความสามารถใดๆ

สำเร็จได้จริง

R

KPIs ควรจะต้องมีความเชื่อมโยงกับเป้าหมายขององค์กร และผลสำเร็จของงานใน

Relevant

เชื่อมโยงกับ

แต่ละหัวข้อ KPIs ควรต้องส่งผลต่อความสำเร็จของเป้าหมายองค์กรด้วย

เป้าหมายขององค์กร

T

สิ่งสำคัญอย่างยิ่งของการวัดผลก็คือการกำหนดกรอบเวลาที่ชัดเจน มีระยะเวลา

Time - bound

ในการทำงานในกระบวนการต่างๆ เพื่อนำมาวัดผล หากไร้กรอบเวลาที่ชัดเจน การ

มีระยะเวลา

วางแผนก็จะลุ่มเหลวได้ และไม่มีแรงกระตุ้นที่ดีในการทำงานด้วย

ชัดเจน

การตั้ง KPIs ที่มีประสิทธิภาพ ควรตั้งให้ครอบคลุมทั้ง 5 ของคำว่า SMART ดังเช่น

ตัวอย่างด้านล่าง

R

S

A

T

เพิ่มยอดขายลูกค้าต่างประเทศจาก **100** ล้านบาท เป็น **150** ล้านบาท ภายในปี **2563**

R

T

S

A

เพิ่มประสิทธิภาพการผลิต (Efficiency) ในปี 2563 ของทั้ง 3 เตา ให้อยู่ได้ 87.48%

06

การกำหนดค่าเป้าหมาย (Threshold) เพื่อประเมินความสำเร็จของ KPIs

การกำหนดค่าเป้าหมาย (Threshold) มีเพื่อใช้ประเมินเกณฑ์วัดระดับผลสำเร็จของงานในแต่ละ

หัวข้อ KPIs โดยการตั้งค่าเป้าหมายของ KPIs แบบเรียงออกเป็น 5 ระดับ จากระดับต่ำขึ้นไปสู่ระดับสูง

ทั้งนี้ เป้าหมายที่เปลี่ยนไปตามมาตรฐาน หรือ เปลี่ยนไปตามแผนงาน ควรกำหนดให้อยู่ที่ระดับ 3

ซึ่งเปลี่ยนค่ากลาง จากนั้นตั้งเป้าหมายที่สูงขึ้นหรือยากขึ้น ให้อยู่ในระดับ 4 และ 5 ในทางกลับกัน ให้อ้างอิง

ค่าเป้าหมายที่ต่ำกว่ามาตรฐาน อยู่ในระดับ 2 และ 1 ตามลำดับ

1

2

3

4

5

เปลี่ยนมาตรฐาน

ต่ำสุดที่รับได้

ต่ำกว่ามาตรฐาน

ตามแผน

สูงกว่มาตรฐาน

ท่าทาย

ยากแต่ทำสำเร็จได้

ผลประเมินความสำเร็จของงานอยู่ใน **ระดับต่ำสุดที่รับได้** ได้ **1** คะแนน

ผลประเมินความสำเร็จของงานอยู่ใน **ระดับต่ำกว่มาตรฐาน** ได้ **2** คะแนน

ผลประเมินความสำเร็จของงานอยู่ใน **ระดับเป่มาตรฐานตามแผน** ได้ **3** คะแนน

ผลประเมินความสำเร็จของงานอยู่ใน **ระดับสูงกว่มาตรฐาน** ได้ **4** คะแนน

ผลประเมินความสำเร็จของงานอยู่ใน **ระดับท่าทาย ยาก แต่ทำสำเร็จได้** ได้ **5** คะแนน

ตัวอย่าง

เป้าหมาย (คะแนน)

คำนิยามเป้าหมาย

1

2

3

4

5

เพิ่มยอดขายลูกค้าต่างประเทศจาก 100 ล้านบาท

145.5 -

<145.5

150 - 154.4 154.5 - 159 >159 ลําน

เป็ลน 150 ลํานบาท ภายในป 2563

149.9 ลําน

ลํานบาท

ลํานบาท

ลํานบาท

บาท

บาท

เป็ลหมาย (คะแนน)

คํานิยามเป็ลหมาย

1

2

3

4

5

เพิ่มประสิทธิภาพการผลิต (Efficiency) ในปี

87.22% - 87.48%- 87.74% -

<87.22%

2563 ของทั้ง 3 เตา ใหได้ 87.48%

87.47%

87.73%

87.99% > 88.00%

07

การบริหารผลการปฏิบัติงานของพนักงานลูกแบบแบ่งออกเป็น 2 ส่วน คือ ส่วน KPIs และ

Competency พนักงานแต่ละระดับมีสัดส่วนในการคิดคะแนนผลการปฏิบัติงานที่แตกต่ากัน

ดังนี้

KPIs องค์กร

50%

40%

20%

15%

KPIs ส่วนบุคคล

40%

50%

60%

65%

Competency

10%

10%

20%

20%

08









1. 2.

KPISCOMPETENCY

Competency คืออะไร

Competency หรือ สมรรถนะ คือ ความรู้ ทักษะ หรือคุณลักษณะ ภายในตัวบุคคล ซึ่ง

คุณลักษณะเหล่านี้จะเป็ตัวกำหนดและผลักดันให้บุคคลสามารถปฏิบัติงานได้เทียบเท่าหรือสูง

กว่าที่เป็หมายกำหนด

ความเข้าใจถึงข้อมูลหรือ

ความรู้

เนื้อหาในเรื่องใดเรื่องหนึ่ง

(Knowledge)

COMPETENCY

ความสามารถหรือความ

คุณลักษณะ

ทักษะ

ชำนาญในการปฏิบัติงาน

(Attributes)

(Skill)

องค์กรใดนำ Competency เข้ามามีใช้ เพื่อบอกให้พนักงานทราบว่า
องค์กรคาดหวัง

พนักงานที่มีความรู้ ทักษะ หรือคุณลักษณะแบบใด จึงจะทำให้องค์กรประสบความสำเร็จได้ และ

เมื่อพนักงานได้ทราบความคาดหวังขององค์กรแล้ว พนักงานก็จะสามารถปฏิบัติตัว หรือ

พัฒนาตัวเองตามที่ต้องการคาดหวังได้อย่างถูกต้อง

ประโยชน์ของ Competency

พนักงานทราบถึงพฤติกรรมของตนเอง

จุดแข็งและจุดที่ควร

ได้ชัดเจนยิ่งขึ้น ช่วยให้เราเห็นจุดแข็งและ

พัฒนา

จุดที่ต้องพัฒนาได้อย่างชัดเจน

ไขว่คว้าเครื่องมือในการ

ลักษณะพฤติกรรมใน Competency จะไขว่คว้า

เครื่องมือช่วยขับเคลื่อนให้เราทำงานได้ดีขึ้น

ทำงาน

ผลงานเปลี่ยนไปตามเป้าหมายมากขึ้น

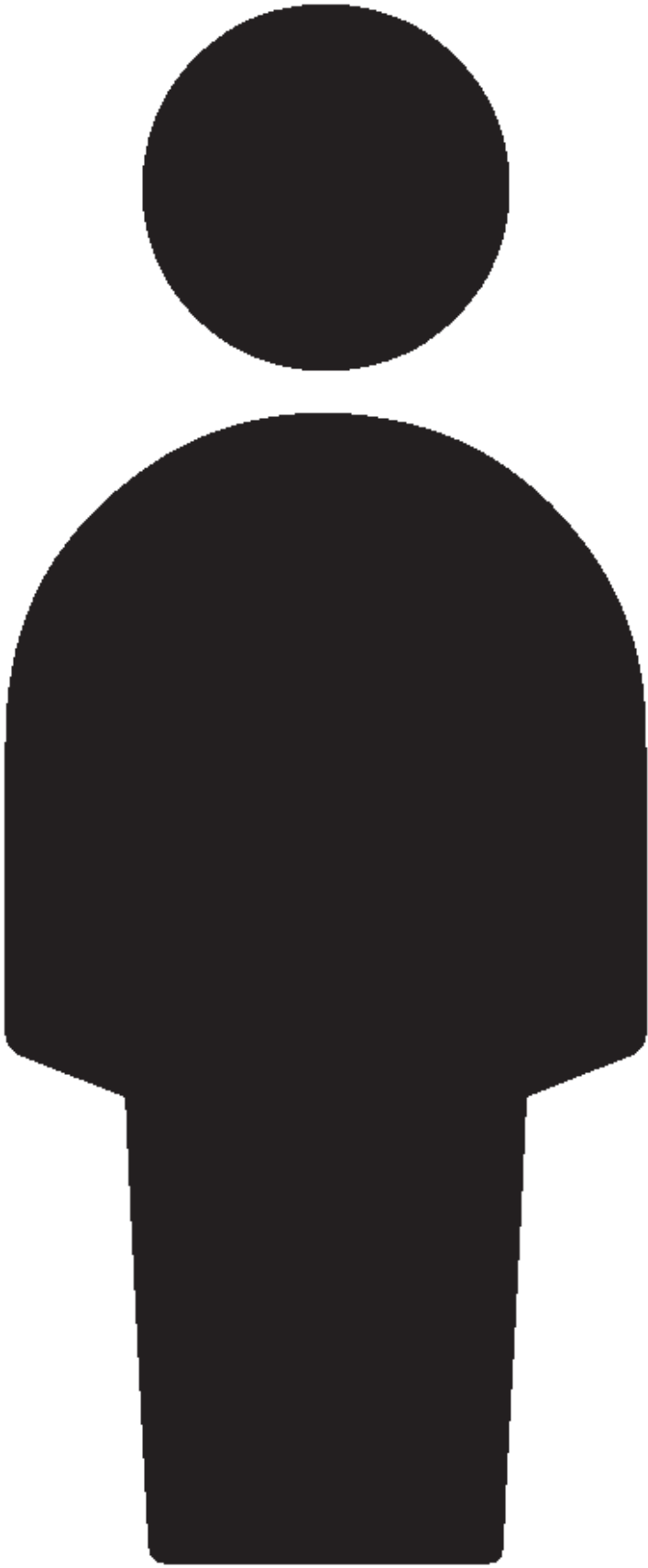
การกำหนด Competency จะทำให้พนักงานใน

ค่านิยมองค์กร

องค์กรมีสมรรถนะในองค์กรไปในทิศทาง

เดียวกัน เพื่อผลักดันให้องค์กรไปถึงเป้าหมาย





5

5



Company Competencies

2Leadership Competencies

(สมรรถนะผู้นำ)

ACCOUNTABILITY

(สำนึกรับผิดชอบ)

SELF-DEVELOPMENT

(การพัฒนาตนเอง)

LEADING TRANSFORMATION

(การนำการเปลี่ยนแปลง)

INITIATIVE AND CREATIVE

(การริเริ่มและสร้างสรรค์)

LEADING PEOPLE

(การนำคน)

PROBLEM SOLVING

AND DECISION MAKING

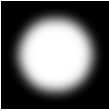
(การแก้ปัญหาและการตัดสินใจ)

COLLABORATION

(การประสานความร่วมมือ)

11





Core Competency

(สมรรถนะหลัก)

ACCOUNTABILITY (สำนึกรับผิดชอบ)

ตระหนักและรู้สึกถึงความเป็นเจ้าของในบทบาทหน้าที่ ความรับผิดชอบต้อตนเอง

และหน้วยงาน ใส่ใจและมุ่งมั่นทุ่มเทในการทำงานและการแก้ไขปัญหาที่เกิเกิดขึ้น

รวมทั้งผลักดันให้การปฏิบัติงานเกิดผลสัมฤทธิ์ตามความคาดหวังและเป้าหมายขององค์กร

พฤติกรรมหลัก

รับผิดชอบบทบาทหน้าที่ที่ได้รับมอบหมาย กระตือรือร้นที่จะปฏิบัติตาม

ข้อตกลง มาตรฐานเพื่อให้งานบรรลุตามวิสัยทัศน์ พันธกิจและเป้าประสงค์ขององค์กร

ผลักดันให้ได้ผลลัพธ์ ด้วยความมุ่งมั่นทุ่มเท พยายามที่จะจัดข้จำกัดและ

อุปสรรคที่เกิดขึ้นในงาน จนสามารถบรรลุผลสัมฤทธิ์ตามความคาดหวังและ

เป้าหมายขององค์กร

ตัวอย่างพฤติกรรมเพื่อสังเกต

ไม่ปฏิเสธงานเมื่อใดที่ได้รับมอบหมาย

Can Do Attitude

กำหนดเป้าหมายในการทำงานที่ชัดเจน

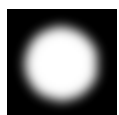
ส่งมอบงานตามกำหนด

ไม่ทอดทิ้งเมื่อเกิดปัญหา

ไม่เกียจงาน

รักษาสัญญา

12





Core Competency

(สมรรถนะหลัก)

SELF-DEVELOPMENT (การพัฒนาตนเอง)

ชวนชายเรียนรู้สิ่งใหม่ๆ และประสบการณ์ที่เกิดขึ้นรอบตัวได้อย่างรวดเร็วและสามารถประยุกต์ใช้ได้อย่างมีประสิทธิภาพ มีความยืดหยุ่นและปรับตัวได้ในทุก ๆ

สถานการณ์และพร้อมรับการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้น

พฤติกรรมหลัก

เปิดรับและกระตือรือร้นในการแสวงหาความรู้ โอกาสและประสบการณ์ใหม่ ๆ เพื่อให้ได้ทันต่อสถานการณ์และการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้นรอบตัวทั้งภายในและภายนอกองค์กร

ติดตามข้อมูลข่าวสาร สถานการณ์รอบตัว และแนวโน้มต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการ

ทำงาน และนำมาประยุกต์ใช้ให้เกิดประโยชน์ต่อบทบาทหน้าที่ความรับผิดชอบ

และพัฒนาการทำงานให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

ยืดหยุ่น ปรับตัวและพร้อมรับมือกับสถานการณ์ที่ไม่คาดคิดและการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้นในการทำงานแต่ละวันอยู่เสมอ

ตัวอย่างพฤติกรรมเพื่อสังเกต

ประยุกต์ความรู้ทันสมัยในงาน

พร้อมรับการเปลี่ยนแปลง

Update ความรู้ในงาน

ช่างสงสัยแสวงหาคำตอบ

นำสิ่งที่ได้เรียนรู้มาประยุกต์ใช้

ยินดีแบ่งปันข้อมูลและความรู้

13



Core Competency

(สมรรถนะหลัก)

INITIATIVE AND CREATIVE (การริเริ่มและสร้างสรรค์) ริเริ่มและ
สร้างสรรค์สิ่งใหม่ๆ กล้าคิดนอกกรอบหรือขบจำกัดที่มี ต่อยอดและ

พัฒนาความรู้ความสามารถสู่การสร้างสรรค์นวัตกรรม เพื่อออกแบบและปรับปรุง
กระบวนการทำงานและพัฒนาองค์กร

พฤติกรรมหลัก

กล้าริเริ่มและคิดนอกกรอบโดยไม่ยึดติดกับกรอบความคิดเดิม ในการ
สร้างสรรค์ผลงาน และพัฒนาแนวทางหรือวิธีการใหม่ ๆ ในการทำงาน

คิดเชิงสร้างสรรค์ในการออกแบบและปรับปรุงกระบวนการการทำงาน พัฒนา
สินค้าและบริการใหม่เกิดเป็นวัตกรรมใหม่ให้กับองค์กร

ทดลอง ปรับไข และเรียนรู้จากผลลัพธ์ที่เกิดขึ้นในการนำสิ่งที่คิดค้นไปปฏิบัติ
จริง เพื่อปรับปรุง พัฒนา และต่อยอดให้ดียิ่งๆ ขึ้นไป

ตัวอย่างพฤติกรรมเพื่อสังเกต

คิดนอกกรอบ สร้างสรรค์

เสนอทางเลือก

Kaizen/ Suggestion

ทดลองทำเรื่องใหม่ๆ

QCC

นำเสนอไอเดียใหม่

ไม่ยึดติดกับการทำงานแบบเดิมๆ



Core Competency

(สมรรถนะหลัก)

PROBLEM SOLVING AND DECISION MAKING

(การแก้ปัญหาและการตัดสินใจ)

ระบุ วิเคราะห์ และหาแนวทางการแก้ไขปัญหาหรือสถานการณ์อย่างเป็ระบบ โดย

พิจารณาถึงข้อมูล ทางเลือก ความเสี่ยง และปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับการตัดสินใจดำเนินการ

อย่างเหมาะสม และทันต้องสถานการณ์

พฤติกรรมหลัก

ระบุ วิเคราะห์และแยกแยะปัญหาหรือสถานการณ์ต่างๆ อย่างเป้นขั้นตอนและมี

ระบบ เพื่อให้เข้าใจจุดปัญหาและผลกระทบในเชิงลึก

พิจารณาทางเลือกในการแก้ไขปัญหา ความเสี่ยง และปัจจัยที่เกี่ยวข้องอย่าง

รอบคอบ เพื่อให้สามารถเลือกแนวทางในการแก้ไขปัญหาและดำเนินการได้

เหมาะสม รวมทั้งป้องกันไม่ให้เกิดปัญหาเดิมซ้ำอีก

ไตร่ตรองและตัดสินใจบนพื้นฐานของข้อมูล ความรู้และความเชี่ยวชาญในงาน อีก

ทั้งสอดคล้องกับทิศทาง นโยบาย และผลประโยชน์ขององค์กรและ

เสียได้อย่างเหมาะสม

ตัวอย่างพฤติกรรมเพื่อสังเกต

คิดแก้ปัญหาอย่างรอบคอบ รอบด้าน

หาข้อมูลประกอบการตัดสินใจ

ป้องกันการเกิดปัญหาซ้ำ

วิเคราะห์สาเหตุของปัญหา

แสวงหาทางเลือกในการตัดสินใจ

วางแผนแก้ปัญหาอย่างเป็นระบบ

ลดความเสี่ยง



Core Competency

(สมรรถนะหลัก)

COLLABORATION (การประสานความร่วมมือ)

ประสานความร่วมมือ ส่งเสริม สนับสนุนในการทำงานทั้งภายในหน่วยงานและ

ระหว่างหน่วยงาน สื่อสารอย่างเปิดเผยระบบและทั่วถึงในทุกระดับ รับฟังความคิดเห็นที่แตกต่าง

และแลกเปลี่ยนเรียนรู้ซึ่งกันและกัน รวบรวมมือกันจนสามารถบรรลุเป้าหมายร่วมกัน
รวมทั้งเป้า

หมายขององค์กร

พฤติกรรมหลัก

ประสานความร่วมมือเป็นอย่งดีในการทำงานร่วมกันทั้งภายในหน่วยงานและ
ระหว่างหน่วยงาน เพื่อให้บรรลุเป้าหมายของทีมงานและองค์กร

สื่อสารและส่่งต่อข้อมูลที่สำคัญต่อการปฏิบัติงานให้กับบุคคลที่เกี่ยวข้องที่อาจ
นำ

ข้อมูลไปใช้สร้งประโยชน์ให้กับองค์กรอย่งทั่วถึงและเป็นระบบ ด่วยวิธี
การที่เหมาะสม

สมกับบุคคลแต่ละกลุ่ม

เปิดใจและยอมรับฟังความคิดเห็นที่แตกต่าง จากสมาชิกในทีม พร้อมทั้งแลก

เปลี่ยนข้อมูลและประสบการณ์ต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้การทำงานของทีมงาน
และ

องค์กรราบรื่นและมีประสิทธิภาพ

ตัวอย่งพฤติกรรมเพื่อสังเกต

มองเห็นความต่องการของผู้อื่น

ไม่ใช่ฉันไม่ใช่เธอ แต่เป็นเรา

ช่วยเหลือผู้อื่นอย่งเต็มใจ

รับฟังและยอมรับความเห็นต่าง

แบ่งปันข้อมูลที่ถูกต้อง

ร่วมมือกันเพื่อบรรลุเป้าหมายขององค์กร

สื่อสารอย่างชัดเจนและสม่ำเสมอ

เสนอความคิดเห็นในทางบวก ไม่ใช้การบั่น

16



Leadership Competency

(สมรรถนะผู้นำ)

LEADING TRANSFORMATION (การนำการเปลี่ยนแปลง) ศึกษาข้อมูล
เปิดรับข่าวสารและติดตามการเปลี่ยนแปลงของโลก ธุรกิจ และ

พฤติกรรมของลูกค้า ที่อาจส่งผลต่อทิศทางและการเติบโตขององค์กรในอนาคต
และนำ

ข้อมูลและปัจจัยต่าง ๆ มาตรฐานและต่อยอดความสำเร็จให้กับองค์กร

พฤติกรรมหลัก

BUSINESS ACUMEN

(ขยายมุมมองทางธุรกิจ)

ศึกษา ติดตาม และทำความเข้าใจ ข้อมูลข่าวสาร แนวโน้ม และการเปลี่ยนแปลง

ต่าง ๆ ที่เกิดขึ้นในโลกและธุรกิจที่อาจส่งผลกระทบต่อองค์กร รวมถึง

ความต่องานและพฤติกรรมของลูกค้าที่เปลี่ยนแปลงไปอย่างสม่ำเสมอ

STRATEGIC PERSPECTIVE

(มุมมองเชิงกลยุทธ์)

คาดการณ์และวิเคราะห์ แนวโน้ม สถานการณ์ ผลกระทบและปัจจัยต่าง ๆ ที่

เกี่ยวข้องทั้งภายในและภายนอกองค์กร เพื่อนำมาใช้ในการวางแผนการดำเนินงาน

ทั้งในระยะสั้นและระยะยาว และเตรียมการในด้านต่าง ๆ สำหรับการขับเคลื่อน

องค์กรไปสู่เป้าหมายที่วางไว้ในอนาคต

LEADING TRANSFORMATION

(ผู้นำการเปลี่ยนแปลง)

ส่งเสริม สนับสนุน และกระตุ้น ใจให้พนักงานเปิดรับ มีทัศนคติเชิงบวกและเห็น

ถึงความจำเป็นต่อการเปลี่ยนแปลงนั้น ๆ และ**ผลักดัน** ให้เกิดการเปลี่ยนแปลงที่ดี

ภายในองค์กร

ตัวอย่างพฤติกรรมเพื่อสังเกต

วางแผนงานที่สอดคล้องกับทิศทางธุรกิจ องค์กร

ผู้นำการเปลี่ยนแปลง

ติดตามข่าวสารเกี่ยวกับธุรกิจขององค์กร

กระตือรือร้น

มองอุปสรรคเป็นโอกาส

มีความคิดเชิงบวก

สามารถเชื่อมโยงกลยุทธ์ขององค์กรมาสู่แผนการทำงาน

17





Leadership Competency

(สมรรถนะผู้นำ)

LEADING PEOPLE (การนำคน)

สามารถถ่ายทอดวิสัยทัศน์ พันธกิจ และเป้าหมายขององค์กรให้กับบุคลากรทุกระดับได้อย่างทั่วถึง รวมทั้งสามารถบริหารและพัฒนาศักยภาพบุคลากรให้

มีประสิทธิภาพ

และความสัมพันธ์อันดีระหว่างกัน ด้วยการสร้างแรงบันดาลใจและกระตุ้นจิตใจให้

ความกระตือรือร้นที่จะส่งมอบผลงานที่ดีเลิศให้กับองค์กร เพื่อให้เกิดความสอดคล้องและ

ความร่วมมือในการทำงาน

พฤติกรรมหลัก

DEVELOPING OTHERS

(การบริหารบุคลากรเพื่อความเป๋นเลิศ)

ส่งเสริมให้พนักงานพัฒนาขีดความสามารถของตนเองให้เป๋นบุคลากรผู้มี

ศักยภาพสูง เพื่อให้สอดคล้องต้อทิศทางการเติบโตขององค์กรใน

อนาคต

คอยให้คำแนะนำและข้อมูลป้อนกลับ (Feedback) ถึงผลการปฏิบัติงานของ

พนักงานอย่งสม่ำเสมอ และแสดงความชื่นชมเมื่อพนักงานสามารถปฏิบัติงาน

ได้ตามความคาดหวัง

INSPIRES AND MOTIVATES OTHERS

(การสร้างแรงบันดาลใจและจูงใจคน)

ถ่ายทอดวิสัยทัศน์ พันธกิจ และเป้าหมายขององค์กรให้กับบุคลากรอย่งทั่วถึง

ในทุกระดับ และสร้างแรงบันดาลใจ รวมทั้งกระตุ้นใจให้พนักงานเกิดความ

กระตือรือร้นที่จะสร้างสรรคผลงานที่มีคุณภาพให้กับองค์กรและทำงานอย่ง

เต็มความสามารถ

สร้างบรรยากาศ และสภาพแวดล้อมที่ดีในการทำงานทั้งภายในหน่วยงาน

และองค์กร และส่งเสริมให้เกิดการสร้างความสัมพันธ์อันดีระหว่าง

พนักงาน

ตัวอย่งพฤติกรรมเพื่อสังเกต

วางแผนพัฒนาลูกน้องในทีม

สร้างทีมงาน

ถ่ายทอดข้อมูลเกี่ยวกับองค์กรอย่งครบถ้วน

เป้นแบบอย่งที่ดี

ให้ Constructive Feedback ทั้งทางบวก

สร้างแรงบันดาลใจให้ทีมงาน

และทางลบกับลูกน้อง

วิธีการประเมิน Competency

วิธีการประเมิน

1. ประเมินตนเอง
2. พูดยกับผู้บังคับบัญชา

ผลประเมิน

(Self)

(N+1)

ประเมินจากระดับการแสดงผลพฤติกรรม (ความถี่) ตาม “พฤติกรรมหลัก”

ที่ระบุใน Competency แต่ละหัวข้อ อธิบายวิธีการประเมินแบบ 180 องศา โดยพนักงาน

ทำการประเมินตนเองก่อน และนำผลประเมินไปพูดยกับผู้บังคับบัญชา เพื่อ
ให้ข้อคิด

ผลประเมินสุดท้ายรวมกัน

ระดับการแสดงผลพฤติกรรม

หมายถึง สังเกตเห็นการแสดงผลพฤติกรรมเหล่านี้สม่ำเสมอ เป้าหมายแบบ

ระดับ 4

และได้รับการยอมรับ ไม่ต้องการได้รับการชี้แนะจากหัวหน้า

หมายถึง สังเกตเห็นการแสดงผลพฤติกรรมเหล่านี้บ่อยครั้ง และได้รับการ

ระดับ 3

..

..

ชี้แนะจากหัวหน้างานบางราย

หมายถึง สังเกตเห็นการแสดงผลการดำเนินงานที่ซ้ำซ้อนและยังต้อง

ระดับ 2

ได้รับการชี้แนะจากหัวหน้าประจำ

หมายถึง ไม่เห็นการแสดงผลการดำเนินงานที่ซ้ำซ้อนและยังต้อง

ระดับ 1

ไม่แสดงผลการ

19

วิธีการประเมิน Competency ประเมินทั้ง Core และ Leadership Competency **ACCOUNTABILITY**

(สำหรับรับผิดชอบ)

พนักงานระดับ 5 ขึ้นไป

SELF-DEVELOPMENT

(People Manager)

(การพัฒนาตนเอง)

LEADING TRANSFORMATION

(การนำการเปลี่ยนแปลง)

* People Manager = พนักงานที่มี

INITIATIVE AND CREATIVE

ผู้ใดบ้างที่ปฏิบัติงาน

(การริเริ่มและสร้างสรรค)

LEADING PEOPLE

(การนำคน)

PROBLEM SOLVING A

ND DECISION MAKING

(การแก้ปัญหาและการตัดสินใจ)

COLLABORATION

(การประสานความร่วมมือ)

ประเมิน Core Competency เท่านั้น

พนักงานระดับ 5 ขึ้นไป

ACCOUNTABILITY

(สำนักรับผิดชอบ)

(Individual Contributor)

SELF-DEVELOPMENT

(การพัฒนาตนเอง)

* Individual Contributor =

พนักงานที่ไม่เป็นผู้ใดบังคับบัญชา

INITIATIVE AND CREATIVE

(การริเริ่มและสร้างสรรค)

PROBLEM SOLVING A

ND DECISION MAKING

(การแก้ปัญหาและการตัดสินใจ)

COLLABORATION

(การประสานความร่วมมือ)

20

บทบาทหน้าที่ของผู้บังคับบัญชา

สื่อสาร

สอบถาม

ทำความเข้าใจและเชื่อมโยงงานของ

ถามคำถามเกี่ยวกับสมรรถนะหลักและ

พนักงานเข้ากับสมรรถนะหลักและ

สมรรถนะผู้นำ เพื่อตรวจสอบความเข้าใจ

สมรรถนะผู้นำ และสื่อสารเพื่อให้เกิดความ

ของพนักงานอย่างสม่ำเสมอ หากพบว่า

เข้าใจถึงการมีส่วนร่วมของพนักงานต่อ

เกิดความไม่ชัดเจนหรือไม่เห็นด้วย ต้อง

ความสำเร็จขององค์กรอย่างสม่ำเสมอ

ช่วยสร้างทำความเข้าใจ

อัพเดท

ชมเชย

ยกย่องชมเชย หรือให้รางวัลกับพฤติกรรม

สื่อสารข่าวหรือความคืบหน้าขององค์กร

ที่แสดงถึงสมรรถนะหลักและสมรรถนะ

อย่างสม่ำเสมอ เพื่อให้พนักงานเกิดความ

ผูกพันอย่างสม่ำเสมอและเปลี่ยนแปลงอย่างที่ดี

มีสภาวะพร้อมและมองเห็นความสำเร็จร่วม

ของเพื่อนร่วมงานและคนในองค์กร

กัน

21

บทบาทหน้าที่ของพนักงาน

สนับสนุน

ช่วยสื่อสารสมรรถนะ

หลักหรือสมรรถนะผู้นำ

ไปยังพนักงานทุกระดับ

และสนับสนุนช่วยเหลือ

ผู้อื่นในการบรรลุเป้า

หมายตามที่ตั้งไว้

ใจจริง

แสดงพฤติกรรม

สมรรถนะหลักหรือ

สมรรถนะผู้นำในการ
ทำงานทุกวันจนเป็นนิสัย
เข้ร่วมและเต็มทีกับ
กิจกรรมที่เกี่ยวข้องของ
บริษัทฯ

เข้ใจ

พยายามศึกษาและ
ทำความเข้าใจกับ
สมรรถนะหลักหรือ
สมรรถนะผู้นำ
ถามคำถาม เมื่อไม่เข้ใจ
หรือรู้สึกไม่ชัดเจน

การบริหารผลการปฏิบัติงาน

[illegible]

ตัวอย่างแบบประเมิน

Competency



หากมีคำถามหรือข้อสงสัย สามารถสแกน QR Code ด้านล่าง

เพื่อส่งคำถามหรือข้อสงสัยมาที่ HR ได้โดยตรง

26

บันทึก

27